



READY TO SHAPE THE FUTURE OF FILM PRODUCTION TECHNOLOGY?

Werde Teil von Pomfort als:

Trainee Sales & Business Development bei Software- Unternehmen im Bereich Filmproduktion (m/w/d)

Standort: München, Zentrum (Maxvorstadt)

Beginn: Ab sofort (Sommer / Herbst 2021)

Pomfort entwickelt marktführende Software für die Filmindustrie. Ob für Kino, Netflix, TV oder Commercials: Unsere intelligenten und hochwertig designten Softwareapplikationen haben sich in den letzten 10 Jahren weltweit als Standard in der professionellen Filmproduktion durchgesetzt. Regisseuren, Kameraleuten, Produktionsleiterinnen, Coloristen, Editoren, VFX Spezialisten und Digital Imaging Technicians wird damit ermöglicht, ihre tägliche Arbeit sowohl am Filmset als auch in der Postproduktion kreativer und effizienter zu gestalten. Vom Blockbuster über Serien bis zur Dokumentation - Pomforts Software Innovationen sind dabei und inzwischen fester Bestandteil jeder professionellen Filmproduktion - von Hollywood bis Bollywood.

Wir wollen weiter wachsen und suchen Dich! Wir bieten ein einjähriges Trainee-Programm mit dem Ziel, Dir die spezifischen Besonderheiten der Filmindustrie nahe zu bringen und gleichzeitig hands-on die vielfältigen Facetten der B2B-Vermarktung von Desktop-Applikationen und Cloud-Solutions zu vermitteln.

Abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte warten auf Dich:

- Unterstütze bei den täglichen Aufgaben und Projekten im Bereich der Kundenkommunikation, um durch den direkten Draht zu den Anwendern, umfassendes Wissen über den Markt der Filmproduktions-Technologie zu erlangen.
- Stehe im täglichen Austausch mit Marketing und Produktmanagement, um die verschiedensten Kundenanforderungen kennen zu lernen und darüber hinaus zu verstehen, wie unsere Software und Cloud-Infrastruktur den einzelnen Kundengruppen die Arbeit in Filmproduktionsprozessen erleichtert.

- Unterstütze bei strategischen und strukturellen Projekten mit dem Ziel die Geschäftsentwicklung weiter voranzutreiben und die Leistungsziele des Geschäftsbereichs zu erreichen.
- Identifiziere neue Marktchancen zum Ausbau unseres SaaS-Geschäftsmodells und unserer Cloud-Lösungen.
- Erstelle Forecasts und unterstütze das Sales-Team bei der Erschließung neuer Märkte sowie bei der Realisierung unserer Wachstumsziele in Kernmärkten.

Vielfältige und spannende Aufgaben setzen Qualifikationen voraus:

- Du bist Absolvent der BWL, Wirtschaftsinformatik, oder Medienökonomie oder eines themenverwandten Studiengangs an einer exzellenten Hochschule und hast dabei stets Bestnoten erzielt.
- Du hast im Rahmen von Praktika oder Werkstudententätigkeiten Berufserfahrung in den Bereichen Sales oder B2B-Kommunikation gesammelt oder bereits in einem Startup oder einer Unternehmensberatung gearbeitet.
- Du hast hervorragende Englischkenntnisse.
- Du besitzt sehr gute analytische Fähigkeiten, bringst eine Hands-on-Mentalität mit und kannst Dich für die Technologien hinter den Prozessen der professionellen Filmproduktion begeistern.
- Du bist ein Teamplayer mit selbständiger, strukturierter und sorgfältiger Arbeitsweise und besitzt den kontinuierlichen Blick für Verbesserungs- und Entwicklungspotenziale.

Das macht das Arbeiten bei Pomfort so einzigartig:

- Dich erwartet eine lebendige und frische Arbeitskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Du arbeitest in einem modernen und zukunftsorientierten Arbeitsumfeld mit neuesten Mac-Rechnern in einem lichtdurchfluteten Büro direkt im Universitätsviertel der Maxvorstadt.
- Du bist Teil eines hoch agilen und international erfahrenen Teams - von Anfang an vertrauen wir Dir spannende Projekte an, die Du eigenverantwortlich steuerst.
- Du erhältst einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit dem Ziel, nach dem einjährigen Trainee-Programm, eine verantwortungsvolle Position im Team der Marketing und Sales-Abteilung übernehmen zu können.
- Nach Wunsch stehen Dir Möglichkeiten der Gehaltsoptimierung wie z. B. Fahrtkostenzuschuss, digitale Essensmarken oder Jobrad-Leasing zur Verfügung.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über die Zusendung Deiner aussagekräftigen Bewerbung per E-Mail unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins an:

Christoph Ulrich, Geschäftsleitung Sales & Marketing
hr@pomfort.com

Pomfort GmbH Nordendstr. 3
 80799 München
<http://pomfort.com/>